

SCHINDHELM
law. tax. clarity.

Matthias Kirsch

LL.M. (USA)
Rechtsanwalt
Partner

Kontaktdaten

Osnabrück
T +49 541 3245-118
F +49 541 3245-100
matthias.kirsch@schindhelm.com

Schwerpunkte

- Mergers & Acquisitions
- Gesellschaftsrecht
- Bank- und Finanzrecht
- Compliance
- Kartellrecht
- China / Südostasien

Werdegang

Matthias Kirsch ist seit 2012 Partner bei Schindhelm in Osnabrück, seit Januar 2016 als geschäftsführender Gesellschafter.

Nach seiner Zulassung 2006 war er zunächst bis Ende 2011 bei Linklaters LLP am Standort Düsseldorf im Bereich M&A / Gesellschaftsrecht tätig.

Sein Zweites Juristisches Staatsexamen legte er 2005 nach Referendariat bei dem OLG Düsseldorf ab.

Nach Studium der Rechtswissenschaften und des amerikanischen Rechts (FFA) an der Westfälischen Wilhelms-Universität Münster, absolvierte Matthias Kirsch 2002 bis 2003 einen Masterstudiengang (LL.M. in Transnational Business Practice) in Sacramento, USA, und Hongkong.

Expertise

Matthias Kirsch berät umfassend bei M&A Transaktionen und vertritt aus- und inländische Unternehmen bei Akquisitions-, Veräußerungs- und Joint Venture-Projekten.

Er berät bei allgemeinen gesellschaftsrechtlichen Fragen, Restrukturierungen sowie bei internationalen Vertragsgestaltungen.

Referenzen

- Lfd. Beratung der diversifizierten Beteiligungs-Holding des Mandanten und der von dieser gehaltenen Beteiligungsgesellschaften als Investor bei diversen Venture CapitalBeteiligungs-Projekten im Bereich des e-Sport, u.a. beim Einstieg in eine namhafte internationale e-Sport-Liga.
- Laufende gesellschaftsrechtliche Beratung einer diversifizierten Familien-Holding; im Jahr 2021/22 insbesondere Beratung

bei der Veräußerung diverser Beteiligungsunternehmen, u.a. an einen europäischen Marktführer im Bereich Bauelemente.

- Umfassende gesellschaftsrechtliche Beratung im Zusammenhang mit der Gründung des Start-up Accelerators Smart City House. Diverse gesellschaftsrechtliche Beratung von Osnabrücker und Berliner Start Ups
- Beratung der Hardy Schmitz Holding GmbH bei Veräußerung der Tochtergesellschaften Hardy Schmitz GmbH, Yello Netcom GmbH sowie der DDS Netcom AG an die itsoos GmbH als Erwerbsgesellschaft der niederländischen Gesellschaften itsme Group of Companies b.v. und der Oosterberg Holding B.V.
- Beratung der TÜV Austria AG/ TÜV AUSTRIA Tecnotest GmbH bei Erwerb sämtlicher Geschäftsanteile einer deutschen GmbH kombiniert mit einem Asset Deal.
- Beratung des Gründungsgesellschafters sowie der reinvestierenden Gesellschafter-Geschäftsführer der 7days-Gruppe beim Exit von Silverfleet Capital und dem Verkauf der Gruppe an ein Investorenkonsortium aus Chequers Capital und Paragon Partners. 7days ist ein Anbieter von Arbeitskleidung für medizinische Berufe aus Lotte.
- Grenzüberschreitende Beratung eines führenden Unternehmens in der Entwicklung und Produktion von Rippenrohren und Wärmetauscherkomponenten im Rahmen der Etablierung eines Joint Venture-Projekts mit einer bedeutenden chinesischen Unternehmensgruppe der metallverarbeitenden Industrie.
- Beratung der Geschäftsführung eines führenden Herstellers und Systemanbieters von Baustoffen im Rahmen der umfassenden Neustrukturierung der Unternehmensfinanzierung.
- Beratung eines deutschen Kreditinstituts bei der Transaktionsfinanzierung des Management Buy Out bei einer Aktiengesellschaft der Baubranche.
- Beratung der Hauptgesellschafterin der Gruppe eines führenden Herstellers und Systemanbieters von Baustoffen bei Erlangung einer strategischen Anteilsmehrheit an der Gruppe
- Laufende Beratung der Unternehmensgruppe (führender Gewürzhersteller Deutschlands), insbesondere umfänglich in Commercial-Themen sowie im Rahmen der Strukturierung möglicher Transaktionsvorhaben
- Laufende Beratung der Unternehmensgruppe (führender Hersteller von Förderketten, Antriebsketten und Kettenrädern), insbesondere umfänglich in Commercial-Themen, gesellschafts- und kartellrechtlichen Fragestellungen sowie bei Transaktionsvorhaben. Umfängliche Beratung auch des chinesischen Produktionsstandorts in Hangzhou über das Schindhelm-Office in Shanghai
- Beratung eines führenden Spezialkofferherstellers beim Erwerb der mehrheitlichen Beteiligung an einem Branchenunternehmen aus der Insolvenz sowie der Erarbeitung einer Beteiligungsvereinbarung der künftigen Gesellschafter.
- Beratung der Echterhoff Unternehmensgruppe bei der Akquisition einer Gruppe von Spezialtiefbauunternehmen. Gesellschaftsrechtliche Beratung im Rahmen der Umstrukturierung der Echterhoff Unternehmensgruppe.
- Umfängliche Beratung der Hauptgesellschafterin der Gruppe eines führenden Herstellers und Systemanbieters von Baustoffen bei der Veräußerung ihrer mehrheitlichen Beteiligung an der Gruppe an einen strategischen Investor (marktführendes Unternehmen im Bereich chemischer Spezialbaustoffe). Dem vorangegangen war ein umfangreicher Bieterprozess.
- Umfassende Beratung großer Teile der deutschen Handelsvertreter der Marke Camel Active (Handelsvertreterrecht, allgemeines Wirtschaftsrecht).
- Seit 2017 Beratung der HEIFO GmbH & Co. KG und HEIFO Beteiligungen GmbH im Rahmen diverser Akquisitionen und laufende gesellschaftsrechtliche Beratung. Insbesondere auch Beratung bei Gründung eines Joint Ventures (Mitsubishi Heavy Industries Thermal Transport Europe GmbH) zwischen der HEIFO GmbH & Co. KG und der Mitsubishi Heavy Industries Thermal Systems, Ltd.
- Transaktionsberatung (Käuferseite) unter anderem Beratung bei Erwerb des Sanitär/Heizung/Klima-Betriebs der Eisen Schmidt GmbH & Co. Groß und Einzelhandel in Eisen, Eisenwaren und Sanitär (Kombinierter Asset und Share Deal)
- Beratung einer SDAX notierten Beteiligungsgesellschaft bei einer Erweiterung des Beteiligungsportfolios im Bereich Medizintechnik durch mehrheitlichen Erwerb eines führenden und international tätigen Anbieters.
- Beratung der Gesellschafter eines mittelständischen Unternehmens der Holzverarbeitungsindustrie bei dem Verkauf einer Mehrheitsbeteiligung an eine börsennotierte Beteiligungsgesellschaft.
- Beratung der Anteilsinhaber einer führenden mittelständischen Gesellschaft im Bereich Maschinenbau und Blechumformtechnik bei dem Verkauf sämtlicher Anteile an einen Finanzinvestor.
- Beratung der Inhaber eines Konzerns im Bereich Vertrieb von Medizinprodukten bei der Veräußerung einer Mehrheitsbeteiligung an einen Investor.
- Beratung einer Investmentholding bei dem vollständigen Verkauf einer Beteiligung im Bereich von Reinigungs- und Desinfektionsprodukten für die Landwirtschaft und den Lebensmittelsektor an einen europäischen Marktteilnehmer.
- Beratung bei der Beteiligung des ehemaligen Alleingesellschafters einer Gesellschaft im Bereich der Herstellung und des Vertriebs von Bettwaren bei dem teilweisen Rückerwerb aus der Insolvenz.
- Beratung einer mittelständischen Unternehmensgruppe spezialisiert auf Verarbeitung technischer Kunststoffe bei dem Anteilserwerb von einem europäischen Markteilnehmer.
- Beratung eines mittelständischen Konzerns bei der Veräußerung der Unternehmenssparte Fleischereibedarf an einen Marktteilnehmer.
- Beratung des Managements der 7days Gruppe bei der Rückbeteiligung im Rahmen des Anteilsübertragung von Finanzinvestoren.

- Beratung bei dem Exit des Minderheitsgesellschafters einer Gesellschaft im Bereich der Herstellung und des Vertriebs von Bettwaren.
- Beratung der Inhaberin eines großen Autohofs in Norddeutschland bei dem Abschluss eines langfristigen Pachtvertrages mit dem maßgeblichen Betreiber von Autobahnraststätten in Deutschland.
- Beratung eines österreichischen Automobilkonzerns bei dem Erwerb einer strategisch wichtigen Mehrheitsbeteiligung in der deutschen Automobil- und Rennsportzuliefererindustrie.
- Beratung einer SDAX notierten Beteiligungsgesellschaft bei einer wesentlichen Erweiterung ihres Beteiligungsportfolios im Bereich Infrastruktur / Logistik durch Mehrheitserwerb eines führenden Stückgut- und Schüttfördersystemanbieters.
- Beratung einer SDAX notierten Beteiligungsgesellschaft bei einer Erweiterung des Beteiligungsportfolios im Bereich Energietechnik durch mehrheitlichen Erwerb eines führenden und international tätigen Anbieters von Begleitheizsystemen.
- Beratung einer börsennotierten Beteiligungsgesellschaft bei ihrer ordentlichen Hauptversammlung 2013.
- Beratung des Insolvenzverwalters der ICT Automotive-Unternehmensgruppe bei dem Verkauf einer deutschen Automobilzuliefergruppe mit Standorten in Deutschland, Tschechien und Spanien an eine koreanische Unternehmensgruppe.
- Beratung eines Investors bei dem Erwerb sämtlicher Geschäftsanteile der Wilhelm Middelberg GmbH im Rahmen eines Insolvenzplanverfahrens in Eigenverwaltung.
- Beratung des geschäftsführenden Gesellschafters der 7days Marc Staperfeld GmbH im Rahmen der Aufnahme des Investors Odewald KMU und eines Managements Buy-Outs eines Geschäftsführers.
- Beratung eines führenden Gewürzanbieters bei dem Erwerb des Geschäftsbetriebes einer insolventen süddeutschen Gesellschaft im Bereich der Kräuterherstellung und -trocknung von dem Insolvenzverwalter.
- Beratung eines marktführenden Unternehmens im Bereich Sanitär-Großhandel bei der mehrheitlichen Übernahme eines österreichischen Marktteilnehmers.
- Beratung der Geschäftsführung eines führenden Kommunikationsdienstleisters bei dem Rückerwerb von Geschäftsanteilen.
- Beratung eines mittelständischen Unternehmens der Medizinbranche bei der Veräußerung seines Geschäftsbetriebes inklusive seiner Unternehmensbeteiligung.
- Beratung der Gesellschafterin eines mittelständischen Ingenieurentwicklungsunternehmens aus der Automobilbranche bei der Veräußerung von 60 % ihrer Geschäftsanteile an einen Marktteilnehmer und der Vereinbarung von Optionsrechten über die verbleibenden Geschäftsanteile.
- Beratung des Managements der Osnabrücker Hamm-Reno-Group GmbH im Rahmen des Verkaufs der HR-Gruppe an den Berliner Mittelstandsinvestor Capiton und den türkischen Schuhhändler Ziylan.

Sprachen

Deutsch, Englisch

Publikationen

Phasen und Begriffe einer Unternehmens(ver)kaufstransaktion